

## Carlos Eduardo Pereira

📍 São Paulo, SP | ✉ carlos.pereira@email.com | ☎ (11) 99999-9999 |  
linkedin.com/in/carloseduardo

---

### 🎯 Coordenador Comercial | Especialista em Construção Civil e Relacionamento com Clientes Corporativos

Profissional com sólida experiência em vendas consultivas para o setor de construção civil, gestão de equipes comerciais e desenvolvimento de estratégias de crescimento sustentável. Forte habilidade em relacionamento com clientes corporativos, gestão de grandes contas e negociação de contratos de alto valor. Foco em resultados, análise de mercado e liderança de equipes de alto desempenho.

---

### 🔧 Competências Principais:

- Desenvolvimento de Novos Negócios
  - Gestão de Equipes Comerciais
  - Negociação de Contratos Corporativos
  - Relacionamento com Construtoras e Incorporadoras
  - Inteligência de Mercado e Planejamento Comercial
  - Análise de Indicadores e Performance Comercial
  - CRM e Automação de Vendas
- 

### 📊 Experiência Profissional:

#### Coordenador Comercial | Construtora XYZ | Jan 2020 - Presente

- Liderança de equipe comercial responsável por negociações com construtoras e incorporadoras.
- Criação de estratégias para aumento da participação de mercado, resultando em crescimento de 40% nas vendas em dois anos.
- Desenvolvimento de parcerias estratégicas para ampliar a presença da marca no mercado corporativo.

- Análise de indicadores de performance para definição de metas agressivas e sustentáveis.
- Participação ativa no planejamento de lançamentos imobiliários e definição de estratégias de vendas para projetos de grande porte.

### **Supervisor de Vendas | Empresa ABC Materiais de Construção | Jan 2016 - Dez 2019**

- Gestão de equipe de vendas responsável por grandes contas no setor de construção.
  - Criação de processos para otimizar o ciclo de vendas e aumentar a satisfação dos clientes.
  - Análise de mercado e concorrência para identificar novas oportunidades de negócios.
  - Treinamento e capacitação de novos representantes comerciais.
- 

### **Formação Acadêmica:**

- Graduação em Administração de Empresas | Universidade de São Paulo (USP) | 2014
  - MBA em Gestão Comercial e Vendas | Fundação Getúlio Vargas (FGV) | 2018
- 

### **Certificações e Cursos:**

- Técnicas de Negociação em Grandes Contratos | 2020
  - Liderança em Vendas para Construção Civil | 2021
  - Gestão de Relacionamento com Clientes Corporativos | 2022
- 

### **Contato:**

- E-mail: carlos.pereira@email.com
- Telefone: (11) 99999-9999

- LinkedIn: [linkedin.com/in/carloseduardo](https://www.linkedin.com/in/carloseduardo)