

# **Ana Gabriela Camargo Benevides**

Endereço: Av. Tocantins nº 207 Apt 803 Centro Goiânia – GO  
Contatos: (62) 98185-8770  
Email:  
anagabrielabenevides@gmail.com  
Idade: 37 anos  
Estado Civil: Solteira.  
Dados pessoais:  
CPF: 024.546.551-01



## **Resumo das Qualificações**

### **Experiência Profissional**

**Empresa: FIEG/ SESI (01/2025 a Atual)**

**Principais Responsabilidades e Resultados:**

- Venda de Promoção da Saúde e bem estar;
- Captação de novas empresas e indústrias;
- Atendimento presencial e on-line;
- Pós-venda;
- Participação em eventos internos e externos.

**Empresa: Faculdade IGD (06/2024 a 12/2024) Principais Responsabilidades e**

**Resultados:**

- Venda de cursos de pós-graduações;
- Captação de novos alunos;
- Atendimento presencial e on-line;
- Pós-venda;
- Participação em eventos internos e externos.

**Empresa: Faculdade IPOG (01/2023 a 06/2024) Principais Responsabilidades e**

**Resultados:**

- Venda de cursos de pós-graduações;
- Captação de novos alunos;
- Atendimento presencial e on-line;
- Pós-venda;
- Participação em eventos internos e externos.

**Empresa: Faculdade Ésper (09/2021 a 12/2022) Principais Responsabilidades e**

**Resultados:**

- Venda de cursos de graduações e pós-graduações;
- Captação de novos alunos;
- Atendimento presencial e on-line;
- Pós-venda;
- Participação em eventos internos e externos.

**Empresa: Tese Concursos (01/2012 a 02/2022)**

**Principais Responsabilidades e Resultados:**

- Consultora de vendas internas;
- Prospecção de novos alunos para cursos preparatórios para concursos e OAB;
- Participação de eventos externos e internos;
- Atendimento presencial e on-line;
- Suporte aos professores e alunos;
- Pós-vendas;
- Negociação;
- Realizar cobranças de parcelas em abertos.

**Empresa: DI RAÇA JEANS**

**(11/2006- 07/2010)**

**Principais Responsabilidades e**

**Resultados:**

- Consultora de vendas internas prospecção de novos clientes;
- Atendimento realizado em todo Brasil para venda de vestuário;
- Atendimento ao cliente, cobrança, estratégias de vendas, televendas.

## **FORMAÇÃO EDUCACIONAL**

Escolaridade

Superior Completo

Graduação

GESTÃO EM SEGURANÇA PÚBLICA

Cursos

FORMAÇÃO EM VENDAS: Comportamento, Técnicas e Negociação para Alta Performance - IPOG

CONHECIMENTOS DE INFORMÁTICA

Digitação, Windows, Pacote Office (Word/Excel/Power Point), Internet

Explorer, Outlook Express (noções básicas).

**Atuo na área de vendas há mais de 17 anos com expertise em prospecção e pós-vendas.**

**Resiliente e sei trabalhar em equipe, para atingir metas e gerar resultados.!**

